

voice

**ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΟ
ΔΕΛΤΙΟ 02.2018**

Κύριο άρθρο

Στη Χριστουγεννιάτικη Επιστολή που μας απηύθυνε ο David Garratt περιέγραψε όλα όσα επιτύχαμε το 2018. Όσο μεγάλες κι αν ήταν οι συγκεκριμένες επιτυχίες, δεν θέλω να τις επαναλάβω, αλλά προτιμώ να κοιτάξω στο μέλλον.

Ας ξεκινήσουμε με τη FEGIME Latam που θα είναι μαζί μας από τον Ιανουάριο 2019. Στις αρχές Δεκεμβρίου, οι Αργεντινοί φίλοι μας ολοκλήρωσαν τη συγχώνευσή τους με τον όμιλο «Unepac» για να εδραιώσουν την ηγετική τους θέση στην αγορά. Θα ήθελα να επωφεληθώ αυτής της ευκαιρίας για να καλωσορίσω τα νέα μας μέλη και τις οικογένειές τους στη FEGIME! Η Ευρωπαϊκή ιδέα των οικογενειακών επιχειρήσεων που εργάζονται μαζί για την αναζήτηση λύσεων για το μέλλον γίνεται όλο και πιο ελκυστική στην άλλη πλευρά του Ατλαντικού.

Και αυτή είναι μια τάση που καταβάλουμε κάθε δυνατή προσπάθεια να την προωθήσουμε: στις αρχές Δεκεμβρίου η FEGIME Γερμανίας αγόρασε ένα πλειοψηφικό μερίδιο στην εταιρία λογισμικού Geneon. Εκτιμούμε όλοι αυτή την εταιρεία η οποία - για να αναφέρουμε μόνο μερικά από τα επιτεύγματά της - έχει αναπτύξει και παρείχε εργασία για τη διεθνή βάση δεδομένων μας και για το FEGIMEmedia. Με την Geneon εξασφαλίσαμε τη διάθεση περισσότερων πόρων για έρευνα και ανάπτυξη. Με αυτόν τον τρόπο θα μπορούσαμε να στηρίξουμε την προσωπική μας εξυπηρέτηση με επίκαιρα ψηφιακά εργαλεία.

Αυτή η εξαγορά υποστηρίζει επίσης τη στρατηγική μας «2020+», στην οποία δεν θα αναφερθώ εδώ. Αυτή η στρατηγική θα παρουσιαστεί στο συνέδριό μας στη Νίκαια - που θα αποτελέσει επίσης ένα ιδιαίτερα ενδιαφέρον γεγονός κατά το επόμενο έτος!

Εύχομαι σε όλους μια επιτυχημένη αρχή σε ένα 2019 γεμάτο υγεία και ευημερία - Θα τα πούμε στη Γαλλία!

Kerstin Steffens

FEGIME Latam

Από την 23^η έως την 26^η Οκτωβρίου, εκπρόσωποι του κλάδου μας προσκλήθηκαν να συναντηθούν με τη FEGIME Latam στο Μπουένος Άιρες. Το θέμα ήταν το μέλλον - και αυτό φαίνεται ιδιαίτερα λαμπρό. Λίγο πριν γίνουν επίσημα μέλη την 1η Ιανουαρίου, η νέα ομάδα είχε ήδη μεγαλώσει.

Ένα φανταστικό ξεκίνημα

Τον Οκτώβριο, 16 εκπρόσωποι από τους στρατηγικούς προτιμητέους προμηθευτές μας ταξίδεψαν στο Μπουένος Άιρες για να συναντηθούν με τη νεοσύστατη FEGIME Latam. Στην πρώτη Εκδήλωση Προμηθευτών των Αργεντινών συναδέλφων μας ήθελαν να βιώσουν από πρώτο χέρι ποιες ευκαιρίες θα μπορούσε να προσφέρει η συνεργασία στη Νότια Αμερική.

Η Πρώτη Ημέρα ξεκίνησε με παρουσιάσεις της FEGIME, της FEGIME Latam και της οικονομίας της Αργεντινής - η οποία βρίσκεται σήμερα σε κρίση. Οι Αργεντινοί φίλοι μας δεν μπορούσαν να επηρεάσουν τους εξωτερικούς παράγοντες, αλλά ήταν πολύ ευτυχείς να δείξουν στους φιλοξενούμενους τη διάρθρωσή τους. Το απόγευμα, μια επίσκεψη σε έναν χονδρέμπορο μέλος>>

Περιεχόμενα

Ένα φανταστικό ξεκίνημα - Η FEGIME Latam προσχωρεί επισήμως στον όμιλο - με δέκα νέα μέλη	1
Με ακόμη περισσότερες ψηφιακές ικανότητες - Η FEGIME Γερμανίας αγοράζει πλειοψηφικό μερίδιο στον πάροχο λογισμικού και συστημάτων Geneon GmbH	3
Βραβευθέντες από την Ιρλανδία - Βραβεία για δύο μέλη της FEGIME Ιρλανδίας	3
Φωτογραφίες από την Ημέρα της FEGIME 2018	4
Συνεχιζόμενη επέκταση - Περισσότερες επενδύσεις από τη FEGIME Ελλάδος & Κύπρου	5
Πάνω από 2.000 συμμετέχοντες - Μια αναφορά στο "Salon 2018", την επιτυχημένη εμπορική έκθεση της ALGOREL στο Παρίσι	6
Οι ειδικοί συγκεντρώνουν τις γνώσεις τους - Ο Alan Reynolds της FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου είναι Πρόεδρος της EDA για την Εκπαίδευση και την Κατάρτιση	6
Κρατώντας ζωντανή τη Φλόγα - για τη FEGIME Future η FAMP στο Μιλάνο ήταν ένα εμπνευσμένο και απαιτητικό γεγονός	7
Προϊόντα από τις Cimco, Eaton, Haupa, HellermannTyton, LEDVANCE, Mennekes, OBO, Phoenix Contact, Schneider Electric, Signify, Theben, Weidmuller	8 - 14
Συνάντηση κορυφής - Ένα μέλος της FEGIME Πορτογαλίας υψώνει τη σημαία της FEGIME στην υψηλότερη κορυφή στην Αφρική	15
Συναντήσεις	15



>> ... Στη «Pelba» - που σήμερα διοικείται από τον ιδιοκτήτη δεύτερης γενιάς, τον Maximiliano Massa - απέδειξε ότι μπορούν να αντέξουν σε οποιαδήποτε διεθνή σύγκριση.

Το ίδιο συνέβη και τη δεύτερη ημέρα. Η ομάδα ξεναγήθηκε στην «Electricidad San Martin» από τον πρώην Πρόεδρο της Redelec, τον Pablo Balan, ο οποίος περιέγραψε τις δραστηριότητες του ομίλου στις οποίες συμμετέχει η εταιρεία του – συμπεριλαμβανομένου ενός πιλοτικού ψηφιακού έργου για την ενσωμάτωση δεδομένων από τη βάση δεδομένων της FEGIME στο ηλεκτρονικό κατάστημα. Το κύριο σημείο της περιήγησης στην εταιρεία ήταν το καθετοποιημένο σύστημα αποθήκης το οποίο έδωσε τη δυνατότητα στην Electricidad San Martin να βελτιώσει σημαντικά την αποτελεσματικότητα της συλλογής προϊόντων.

Αυτή η γρήγορη ενσωμάτωση δεν είναι συμπτωματική. Εμπνευσμένοι από τις συναντήσεις με τους Ισπανούς συναδέλφους μας, ο όμιλος Redelec έχει εδώ

και πολύ καιρό υιοθετήσει πολυάριθμα παρόμοια έργα όπως CRM, ομάδα επόμενης γενιάς, εκπαίδευση και συνεχή παρακολούθηση τόσο των μελών όσο και των προμηθευτών.

«Καλέσαμε τους συνεργάτες του κλάδου μας για να δείξουμε τι σημαίνει για όλους η ανάπτυξη μας στη Νότια Αμερική», δήλωσε ο David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME. «Κρίνοντας από τα σχόλια των καλεσμένων μας, καταλήγω ότι πετύχαμε το στόχο μας.» Και ναι: οι πληροφορίες γύρω από τον πολιτισμό της Αργεντινής (περιλαμβανομένου του Tango) και η περιήγηση στα αξιοθέατα του Μπουένος Άιρες ενθουσίασαν τους συμμετέχοντες.»

Ο David Garratt θα ήθελε να πει στους επισκέπτες τα τελευταία νέα - αλλά η συμφωνία δεν υπογράφηκε επισήμως έως τις 5 Δεκεμβρίου. Δύσκολα θα μπορούσε να υπάρξει μια καλύτερη αρχή: με τη συγχώνευση μεταξύ της Redelec και της ομάδας Unelec - No 2 στην αγορά - η FEGIME Latam εισέρχεται στη

FEGIME ως αδιαφιλονίκητος ηγέτης της αγοράς στην Αργεντινή με μερίδιο 52% στη βιομηχανική αγορά. Αυτό ανεβάζει το σύνολο των μελών στα 25 με 44 καταστήματα και 1.400 εργαζόμενους.

Και η επέκταση δεν έχει τελειώσει ακόμη: «Οι συζητήσεις με ανεξάρτητους χονδρεμπόρους ηλεκτρολογικού υλικού από την Ουρουγουάη, τη Βολιβία και το Περού έχουν ήδη ξεκινήσει», δήλωσε ο πρόεδρος της FEGIME Latam, Fernando Gonzalez.

Ο πρόεδρος της FEGIME, Willem Schuurman, ταξίδεψε επίσης στο Μπουένος Άιρες. Συνοψίζει τα πράγματα τέλεια: «Έχω ταξιδέψει χιλιάδες χιλιόμετρα για να συναντήσω ανθρώπους με ακριβώς την ίδια νοοτροπία με τη δική μας: ανεξάρτητες οικογενειακές επιχειρήσεις που δεσμεύονται να συνεργαστούν για να παραμείνουν ανεξάρτητοι στο μέλλον. Είναι ο τέλειος συνδυασμός!»

www.redelec.com.ar

16^ο
ΣΥΝΕΔΡΙΟ
FEGIME
30η Μαΐου - 1η Ιουνίου 2019
ΝΙΚΑΙΑ



Καλώς ήλθατε στη Νίκαια!

Το 16ο Συνέδριο FEGIME στη Νίκαια απέχει μόνο λίγους μήνες. Από την 30η Μαΐου μέχρι την 1η Ιουνίου θα είμαστε φιλοξενούμενοι της FEGIME Γαλλίας. Το πρόγραμμα έχει σχεδόν ολοκληρωθεί.

Μπορούμε να προσβλέπουμε σε μερικές ωραίες ανοιξιάτικες ημέρες στη Μεσόγειο και την παρουσίαση ενός δυναμικού οργανισμού με μια στρατηγική για τα επόμενα έτη.

Να θυμάστε αυτή την ημερομηνία! Στις αρχές του 2019, τα Κεντρικά Γραφεία θα αποστείλουν όλες τις πληροφορίες για την εγγραφή, η οποία φέτος θα πραγματοποιηθεί online.

FEGIME Γερμανίας

Περισσότεροι πόροι πληροφορικής για όλες τις χώρες: Η FEGIME Γερμανίας αγοράζει πλειοψηφικό μερίδιο στην πάροχο λογισμικού και συστημάτων Geneon GmbH.

CHRISTMAS OFFER
Valid to 01.12. - 24.12.2018

tomática verano/invierno; Tipo de montaje: Conexión de adaptador con salida de toma; Intensidad de alimentación: CA; Tipo de reloj: Reloj con día / 3567711 TIMER26WEISS

Grado de protección (IP): IP44; Tiempo de conmutación máximo: 10 s; Tipo de accionador: Red eléctrica sincrónica; Modelo: Analógico; Tomada automática verano/invierno; no; Tensión de alimentación de funcionamiento: CA; Tipo de reloj: Reloj con día; Intensidad de alimentación: CA; Tipo de montaje: Conexión de adaptador con salida de toma; Intensidad de alimentación: CA; Tipo de reloj: Reloj con día / 3567724 TIMER26IP44WEISS

Grado de protección (IP): IP20; Tiempo de conmutación máximo: 10 s; Tipo de accionador: Red eléctrica sincrónica; Modelo: Analógico; Tomada automática verano/invierno; no; Tensión de alimentación de funcionamiento: CA; Tipo de montaje: Conexión de adaptador con salida de toma; Intensidad de alimentación: CA; Tipo de reloj: Reloj con día / 3567716 TIMER027WEISS

Η Geneon δημιούργησε επίσης το FEGIMEmedia, το εύκολο στη χρήση εργαλείο web2media. Αυτό το εργαλείο μπορεί να χρησιμοποιηθεί σε όλες τις γλώσσες, όπως δείχνουν τα παραδείγματα στα αγγλικά και τα ισπανικά.

Με ακόμη περισσότερες ψηφιακές ικανότητες

Την 4η Δεκεμβρίου η FEGIME Γερμανίας αγόρασε πλειοψηφικό μερίδιο στον πάροχο λογισμικού και συστημάτων Geneon GmbH με ισχύ αναδρομικά από την 1η Ιανουαρίου 2018. Η τεχνολογία της Geneon χρησιμοποιείται ήδη σε πολλές χώρες της FEGIME. Η εταιρεία είναι ο πάροχος - για να αναφέρουμε μόνο μερικά - τόσο του εργαλείου web2media FEGIMEmedia όσο και της εφαρμογής ELECTROtools, καθώς και των εργαλείων για τη διεθνή βάση δεδομένων μας. Επιπλέον, στις δύο τοποθεσίες της στη Νυρεμβέργη και το Βερολίνο, η Geneon δημιουργεί λογισμικό για μια ολόκληρη σειρά γνωστών εταιρειών από διάφορους τομείς και διαχειρίζεται το δικό της κέντρο δεδομένων.

Arnold Rauf, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Γερμανίας. «Με την επένδυσή μας στη Geneon θα είμαστε σε θέση να αναπτύξουμε τις υπάρχουσες λύσεις και να επενδύσουμε ακόμα πιο εντατικά στην έρευνα και την ανάπτυξη. Αυτή είναι μια σημαντική κίνηση για την παροχή πρώτης τάξεως υποστήριξης για όλες τις ψηφιακές υπηρεσίες των οικογενειακών μας επιχειρήσεων.»

δημιουργήσει ένα οικοσύστημα στην κοινότητά μας για να προσελκύσει επαγγελματίες πληροφορικής με υψηλή εξειδίκευση» εξηγεί ο Kerstin Steffens, μέλος του διοικητικού συμβουλίου της FEGIME και πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου της FEGIME Γερμανίας. «Για αυτό, η Geneon θα πρέπει να συνεχίσει να εργάζεται για πελάτες σε άλλους τομείς. Μόνο η ανταλλαγή και η μάθηση φέρνουν καινοτομία και πρόοδο.»

Ο Διευθύνων Σύμβουλος και ιδρυτής της Geneon, Yong-Harry Steiert, προσβλέπει στη μελλοντική συνεργασία: «Έχουμε εργαστεί πολύ στενά με τη FEGIME εδώ και 18 χρόνια. Έχοντας τη FEGIME Γερμανίας ως πλειοψηφόντα μέτοχο θα δώσει ώθηση τόσο στη συνεχή ανάπτυξη μας όσο και σε νέες καινοτομίες.»

Ο David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME, είναι επίσης ενθουσιώδης: «Αυτοί οι νέοι πόροι θα μας επιτρέψουν να προχωρήσουμε ακόμη πιο εντατικά με την επέκταση των ψηφιακών υπηρεσιών μας.»

«Ήδη σήμερα έχουμε πολλούς διαφοριστές για να προσφέρουμε σε ό,τι αφορά ψηφιακές υπηρεσίες», λέει ο

«Στην κούρσα για τα καλύτερα μυαλά, η Geneon θα

www.fegime.de

FEGIME Ιρλανδίας

Βραβεία για δύο μέλη της FEGIME Ιρλανδίας.

Βραβευμένοι από την Ιρλανδία

Τα μέλη της FEGIME Ιρλανδίας πήραν δύο βραβεία στα «EIFI Electrical Industry Awards» 2018. Η Richmond Electrical Wholesalers (REW) ψηφίστηκε ως ο κορυφαίος ανεξάρτητος χονδρέμπορος ηλεκτρολογικού υλικού στην Ιρλανδία. Η Wesco Electrical ψηφίστηκε νικήτρια του βραβείου «Green Award» 2018 του Συνδέσμου Χονδρεμπόρων Ηλεκτρολογικού Υλικού για τη συνεχή τους αριστεία

στην ανακύκλωση των αποβλήτων ηλεκτρολογικού υλικού. Η REW υπερηφανεύεται για την πλήρη ικανοποίηση του πελάτη. Η τεράστια γνώση και εμπειρία του προσωπικού, μαζί με προγράμματα συνεχούς κατάρτισης, επιτρέπουν στην REW να διατηρεί τους πελάτες ικανοποιημένους και ενημερωμένους για τις τελευταίες τεχνολογικές εξελίξεις. Ο Διευθύνων Σύμβουλος Fergal

McStay: «Είναι μεγάλη τιμή για την REW ως οικογενειακή επιχείρηση χονδρεμπορίου να λάβει αυτό το βραβείο και οφείλεται στην αφοσίωση του συνόλου του προσωπικού μας στην παροχή υψηλού επιπέδου εξυπηρέτησης σε όλους τους πελάτες μας.»

Η Wesco Electrical Ltd - που ιδρύθηκε το 1972 - είναι σήμερα ο μεγαλύτερος χονδρέμπορος στη βορειοανατολική Ιρλανδία. Ο Διευθύνων Σύμβουλος Matt Curran εξήγησε: «Η Wesco είναι στην ευχάριστη θέση να κερδίσει το «Green Award» ως αναγνώριση για όλες τις προσπάθειες που κατέβαλε για την ανακύκλωση ηλεκτρολογικού υλικού τα τελευταία χρόνια.» Η Wesco έχει επενδύσει σε ειδικούς χώρους αποθήκευσης και διαχωρισμού για να διασφαλίσει ότι τα απόβλητα ηλεκτρολογικού υλικού συλλέγονται, αποθηκεύονται και ανακυκλώνονται αποτελεσματικά. «Απαιτείται πολλή δουλειά από το προσωπικό σε καθημερινή βάση για να διασφαλιστεί η τήρηση και διατήρηση των προτύπων.»



Αριστερά: Richmond Electrical Wholesalers (REW), ο κορυφαίος ανεξάρτητος χονδρέμπορος ηλεκτρολογικού υλικού στην Ιρλανδία για το 2018. Δεξιά: Ο Matt Curran (δεξιά) από την Wesco παραλαμβάνει το «Green Award» της AEW από τον Scott Wight της Hager Ireland.

www.fegime.ie



Ημέρα της FEGIME

29 Ιουνίου 2018



Οι φωτογραφίες από την τρίτη Ημέρα της FEGIME -29η Ιουνίου - που υποσχθήκαμε στην τελευταία έκδοση του FEGIME Voice. Η ημέρα αυτή έχει γίνει θεσμός. Όπως πάντα, η ημερομηνία ήταν απλώς μια πρόταση, διότι η Ημέρα της FEGIME μπορεί να λάβει χώρα «την ίδια ή γύρω από» αυτή την ημερομηνία. Και μερικές φορές μπορεί να διαρκέσει και μια εβδομάδα, όπως έδειξαν οι Νορβηγοί φίλοι μας με την «Μπλε Εβδομάδα» τους. Αναφερθήκαμε σε αυτήν και στην τελευταία μας έκδοση.



Τον Ιούλιο η FEGIME Ρουμανίας διοργάνωσε ένα μεγάλο γεγονός στο οποίο κλήθηκαν όλοι οι υπάλληλοι των Ρουμάνων μελών και των προμηθευτών τους. Στο επίκεντρο βρέθηκε η ενημέρωση σχετικά με τη στρατηγική τους για το μέλλον. Σε θέματα όπως η χρήση της κεντρικής βάσης δεδομένων της FEGIME ή μιας πύλης μάρκετινγκ για πελάτες, ο Costin Cunesteanu, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Ρουμανίας, είχε πολλά να αναφέρει.



Αλλού, πρωταγωνίστησε η προστασία δεδομένων. Στο Lodz, την έδρα του Κεντρικού Γραφείου της FEGIME Πολωνίας, δόθηκαν πληροφορίες σχετικά με το GDPR της ΕΕ. Επιπλέον, η Ημέρα της FEGIME διοργανώθηκε σε όλη τη χώρα. Και - όπως και το 2016 - το πιο φιλόδοξο έργο αναλήφθηκε από μια ομάδα από το «Grodno» που ταξίδεψε με μοτοσικλέτα 5.000 χιλιόμετρα στα βουνά του Τατζικιστάν.



Σε άλλες χώρες, στο επίκεντρο βρέθηκαν οι πελάτες. Ήδη τον Μάιο, η FEGIME Ιταλίας, μέλος της Elfi, παρουσίασε σε μια έκθεση που διοργάνωσε η ίδια η επιχείρηση όλα όσα κάνουν την Ιταλία σπουδαία: εξαιρετική οργάνωση, μοντέρνα προϊόντα, θαυμάσιο φαγητό και η κόκκινη Ferrari. Η FEGIME της Ουγγαρίας δημιούργησε έναν ειδικό κατάλογο με ελκυστικές προσφορές.

Οι Έλληνες φίλοι μας ανταποκρίθηκαν επίσης στην ιδιαίτερη πρόκλησή τους: μια Ημέρα FEGIME στο σύνολο των 59 καταστημάτων με ενημέρωση για τη FEGIME, ειδικές προσφορές και πολλά άλλα. Λάβαμε πολλές υπέροχες φωτογραφίες από τους Λεονούς συνεργάτες μας στη





Ρίγα. Σε μια εκδήλωση ανοικτή για όλους, η «Elektrika» Φινλανδίας & Βαλτικής, μέλος της FEGIME- υποστηριζόμενη από τους προμηθευτές τους - πέτυχε έναν εξαιρετικό συνδυασμό επιχειρηματικής εργασίας και ευχαρίστησης.

Άλλοι ήρθαν πιο κοντά στη φύση: Η FEGIME Ισπανίας συναντήθηκε με προμηθευτές στη Γαλικία και πραγματοποίησε ένα ταξίδι με πλοίο σε ένα νησί. Και τα Κεντρικά Γραφεία έκαναν κάτι παρόμοιο: η ομάδα πέρασε μια ωραία καλοκαιρινή ημέρα με πλοία στον ποταμό Altmühl κοντά στη Νυρεμβέργη.



FEGIME Ελλάδος & Κύπρου

Συνεχιζόμενη επέκταση

Στην Ελλάδα υπάρχει η «Εθνική Εβδομάδα Εξυπηρέτησης Πελατών». Αυτή έχει δύο στόχους: πρώτον να προωθήσει το ζωτικό ρόλο της εξυπηρέτησης πελατών και, δεύτερον, να βραβεύσει τους ανθρώπους που εργάζονται καθημερινά για να εξυπηρετούν τους πελάτες με τον καλύτερο δυνατό τρόπο. Τον Οκτώβριο, η FEGIME Ελλάδος & Κύπρου συμμετείχε σε αυτήν την εκστρατεία για δεύτερη φορά.

Με το σύνθημα «Είμαστε πάντα κοντά σας», πραγμα-

τοποιήθηκε μια εβδομάδα δραστηριοτήτων τόσο για τους υπαλλήλους όσο και για τους πελάτες. Προσφέρθηκε δωρεάν πρωινό σε όλους τους υπαλλήλους των καταστημάτων, καθώς υπήρχαν και ειδικές προσφορές για όλους τους πελάτες περιλαμβανομένης δωρεάν παράδοσης όλων των προϊόντων που αγοράστηκαν από το ηλεκτρονικό κατάστημα της εταιρείας. Για τους πελάτες που επισκέπτονταν τα νέα καταστήματα στην Αθήνα και τη Ζάκυνθο διοργανώθηκαν ωριαίες λαχειοφόρες αγορές με ελκυστικά δώρα.

Την επόμενη χρονιά θα μπορέσουν να συμμετάσχουν νέοι υπάλληλοι και πελάτες, διότι η FEGIME Ελλάδος & Κύπρου συνεχίζει να επεκτείνεται: η εταιρεία σχεδιάζει ήδη το άνοιγμα του δεύτερου καταστήματος στην Κύπρο, στη Λευκωσία. Με αυξανόμενη δραστηριότητα στον τομέα των κατασκευών και πολυάριθμα έργα μεγάλης κλίμακας, το νησί αποτελεί μια μεγάλη ευκαιρία για τους συναδέλφους μας.

www.fegime.gr



Τον Οκτώβριο τόσο οι εργαζόμενοι όσο και οι πελάτες απόλαυσαν τα οφέλη της «Εθνικής Εβδομάδας Εξυπηρέτησης Πελατών» στα 60 καταστήματα της FEGIME Ελλάδος & Κύπρου, τα οποία είναι όλα πολύ σύγχρονα και φιλόξενα.



Η τελετή απονομής των βραβείων για το «Etoiles Algorel» (δεξιά) ήταν μια σημαντική στιγμή της μεγάλης εμπορικής έκθεσης στην οποία συμμετείχαν 195 εκθέτες.

FEGIME Γαλλίας

Το «Salon 2018», η εμπορική έκθεση της ALGOREL, ήταν για άλλη μια φορά μια μεγάλη επιτυχία.

Πάνω από 2.000 συμμετέχοντες

Η FEGIME εκπροσωπείται στη Γαλλία από την Algorel Electricité, το τμήμα ηλεκτρολογικού υλικού του ανεξάρτητου Algorel Sanitary & Plumbing Group - η οποία κατέχει ηγετική θέση στον τομέα της. Η «Salon Algorel», η διετής έκθεση της ALGOREL, πραγματοποιήθηκε και πάλι στη Disneyland του Παρισιού και είχε για μία ακόμη φορά τεράστια επιτυχία: από την 14η έως τη 15η Σεπτεμβρίου η εκδήλωση προσέλκυσε 2.000 μέλη, υπαλλήλους και προμηθευτές. Η έκθεση κάλυψε έκταση 7.000 τ.μ. και συγκέντρωσε όλους τους σημαντικούς παίκτες στη Γαλλία από τους τομείς ει-

δών υγιεινής, υδραυλικών εγκαταστάσεων, ηλεκτρολογικού υλικού και θέρμανσης - συνολικά 195 εκθέτες.

Το 2018 έφερε μια νέα ιδέα: για πρώτη φορά, οι επισκέπτες θα μπορούσαν να παρακολουθήσουν εκπαιδευτικές συνεδρίες προϊόντων από τους κατασκευαστές στα περίπτερά τους. Πραγματοποιήθηκαν περισσότερες από 400 συνεδρίες - που εστίασαν σε υλικά και καινοτόμες λύσεις. Επιπλέον, οι επανομαζόμενες «προνομιακές» συναντήσεις για VIP και εκθέτες πραγματοποιήθηκαν κατά τη διάρκεια των πρωινών

για να διευκολύνουν τις ιδιωτικές συναντήσεις και να ενισχύσουν την επιχειρηματικότητα.

Ένα κεντρικό γεγονός ήταν και πάλι η τελετή απονομής των βραβείων «Etoiles Algorel» (Τα Αστέρια της Algorel): αυτά απονεμήθηκαν σε 4 νέα προϊόντα στις κατηγορίες καινοτομία, σχεδιασμός, υλοποίηση και συνδεσιμότητα.

www.algorel.fr

FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου

Ο Alan Reynolds της FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου ηγείται των ειδικών φωτισμού.

Οι ειδικοί συγκεντρώνουν τις γνώσεις τους

Ο «Σύνδεσμος Διανομένων Ηλεκτρολογικού Υλικού» (EDA) ιδρύθηκε το 1914 για να εκπροσωπεί τα συμφέροντα των χονδρεμπόρων ηλεκτρολογικού υλικού στο Ηνωμένο Βασίλειο. Ο οργανισμός δραστηριοποιείται στην κατάρτιση και τη μαθητεία. Όταν ο EDA αναζητούσε ένα πρόεδρο για την Ομάδα Εργασίας με σκοπό την ανάπτυξη εκπαιδευτικών ενότητων για το φωτισμό, ως μέρος του Προγράμματος Γνώσης Προϊόντων, η πρώτη επιλογή ήταν ο Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου, Alan Reynolds, λόγω της εκτεταμένης εμπειρίας του στον κλάδο.

«Ο φωτισμός αποτελεί μια ταχέως μεταβαλλόμενη αγορά», λέει ο Alan. «Στην πραγματικότητα, είναι ίσως ο ταχύτερα μεταβαλλόμενος από όλους τους τομείς προϊόντων, εξ ου και η ανάγκη για συνεχή ενημέρωση σχετικά με την τεχνολογία. Ως πρέσβης εκπαίδευσης και κατάρτισης για τον EDA, προέδρευσα στην επιτροπή που έγραψε τις δύο εκπαιδευτικές ενότητες για το φωτισμό.»

Η πρώτη εκπαιδευτική ενότητα - «Φωτισμός (Εισαγωγή)



Ο Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου, Alan Reynolds, είναι υπερήφανος για την εκπαιδευτική ενότητα του EDA - «Φωτισμός (Εισαγωγή)».

γή) - παρέχει βασικές γνώσεις για αρχάριους σχετικά με τη θερμοκρασία χρώματος, τα lumen, τα lux κλπ. αλλά και τα LED.

Ο κύριος συντάκτης ήταν ο Cameron Steel, ο οποίος εργάζεται στον τομέα από το 1982.

Η δεύτερη εκπαιδευτική ενότητα φωτισμού - «Φωτισμός (Συστήματα και Έλεγχος)» - είναι πιο τεχνική και θα πρέπει να επιτρέπει σε εκείνους που ολοκληρώνουν και τις δύο να προχωρήσουν σε μαθήματα στον σχεδιασμό φωτισμού.

Μαζί με τους προμηθευτές - περιλαμβανομένων αρκετών «Προτιμητέων Προμηθευτών» («Preferred Suppliers») της FEGIME - η ομάδα εργασίας της EDA δημιούργησε εκπαιδευτικές ενότητες οι οποίες είναι ιδανικές για όλους όσους βρίσκονται στην πρώτη βαθμίδα της σταδιοδρομίας τους: «Ανατρέχοντας στο έργο που κάναμε, είμαι πραγματικά περήφανος που συμμετείχα», λέει ο Alan Reynolds.

www.fegime.co.uk

FEGIME Future

50 συμμετέχοντες, εξαιρετική θεματολογία και καθηγητές: η FAMP στο Μιλάνο αποτέλεσε ένα εμπνευσμένο και απαιτητικό γεγονός.



FEGIME Future: οι επιχειρηματίες επόμενη γενιά συνδέονται όλο και περισσότερο.

Κρατώντας ζωντανή τη Φλόγα

Τη φετινή Εκπαιδευτική Ενότητα του Προγράμματος Διοίκησης Επιχειρήσεων της Ακαδημίας FEGIME (FAMP) παρακολούθησαν 50 συμμετέχοντες από 15 χώρες - 15 από αυτούς συμμετείχαν για πρώτη φορά. Η διοργανώτρια Σχολή Διοίκησης Επιχειρήσεων ήταν - και πάλι μετά το 2015 - η «SDA Bocconi School of Management» στο Μιλάνο. Δεν ήταν δύσκολη απόφαση: ένα εξαιρετικό πρόγραμμα που δημιουργήθηκε από τον καθηγητή Paolo Morosetti - και το 2018 το Πανεπιστήμιο του Bocconi κατέλαβε την 7η θέση στον κόσμο σύμφωνα με τους Financial Times.

Το θέμα της φετινής Εκπαιδευτικής Ενότητας ήταν: «Προετοιμάζοντας τους αυριανούς ηγέτες». Την πρώτη μέρα ο Morosetti και ο συνάδελφος Carnevale Maffè εξέτασαν πολλά βασικά ερωτήματα: Ποια είναι η σωστή στρατηγική για την οικογενειακή μου επιχείρηση; Ποιος είναι ο παγίδες που πρέπει να αποφευχθούν πάση θυσία; Ποιο είναι το μέλλον του χονδρικού εμπορίου ηλεκτρολογικού υλικού; Το συμπέρασμα ήταν ότι, ακόμη και στην απαιτητική ψηφιακή εποχή, οι χονδρέμποροι έχουν την ευκαιρία να διαδραματίσουν έναν κεντρικό ρόλο - με την κατάλληλη στρατηγική και σχεδιασμό σεναρίων.

Σενάρια και Στρατηγικές

Ο σχεδιασμός σεναρίων έχει γίνει ένα πολύτιμο εργαλείο. Τη δεύτερη μέρα η Olga Annushkina έδωσε έναν οδηγό για τον τρόπο χρήσης του. Ξεκίνησε εξηγώντας ότι ο σχεδιασμός και οι προϋπολογισμοί δεν είναι στρατηγική δεδομένου ότι δεν αμφισβητούν τις υποθέσεις. Δεν είναι σαφείς για το τι πρέπει/δεν πρέπει να κάνει η εταιρεία και γιατί. Μια καλή άσκηση είναι να προσδιοριστούν οι

«κινητήριοι παράγοντες», δηλαδή οι εξωτερικοί παράγοντες που ασκούν επιρροή και οι οποίοι θα έχουν μεγάλη σημασία στην αγορά σας στο μέλλον. Η στρατηγική σας πρέπει να λαμβάνει υπόψη αυτούς τους αστάθμητους παράγοντες. Μια καλή στρατηγική θα πρέπει να φέρει την εταιρεία εκτός της ζώνης άνεσης των εργαζομένων: «Εάν είστε απόλυτα άνετοι με τη στρατηγική σας, υπάρχει μεγάλη πιθανότητα να μην είναι πολύ καλή.»

Αυτή ήταν η εισαγωγή στην ομαδική δουλειά για το φετινό «Tool to Take Home» («Εργαλείο για να πάρετε μαζί σας»): «Από το Σχεδιασμό Σεναρίου σε ένα Σχέδιο Δράσης». Οι συμμετέχοντες κλήθηκαν να επιλέξουν μια επιχειρηματική μονάδα και να διατυπώσουν μια κατάλληλη στρατηγική ερώτηση. Έχοντας καταγράψει τους εξωτερικούς παράγοντες, δημιουργήσαν τέσσερα διαφορετικά σενάρια και ένα σχέδιο δράσης για το καθένα.

Αλλά τι γίνεται με τα αντικειμενικά δεδομένα και τους αριθμούς; Αυτός ήταν ο τομέας του Giovanni Tomasi: η λήψη αποφάσεων μέσω οικονομικών-χρηματοοικονομικών δεικτών. Οι διαδικασίες σχεδιασμού και ελέγχου, τα χρηματοοικονομικά κριτήρια για τη μακροπρόθεσμη βιωσιμότητα, η διαφορά μεταξύ ενός επιχειρηματικού σχεδίου και ενός προϋπολογισμού - όλα επεξηγήθηκαν περιεκτικά και αναπτύχθηκαν με σαφήνεια.

Έμπνευση και Παροχή κινήτρων

Η ηγεσία παραμένει ένα από τα πιο δύσκολα καθήκοντα. Η Beatrice Bauer έδωσε συμβουλές που αποτελούν πηγή έμπνευσης για το θέμα: «Ηγεσία ανθρώπων: Έμπνευση, Παροχή κινήτρων, Ενθάρρυνση». Έθεσε

δύο ζωτικά ερωτήματα. Πρώτον: Πώς μπορώ να βοηθήσω τους ανθρώπους να αλλάξουν μόνιμα τη συμπεριφορά τους για να προσαρμοστούν σε νέες συνθήκες; Δεύτερον: Γιατί θα πρέπει να καθοδηγηθώ από εσένα;

Η Beatrice Bauer έδειξε τις παγίδες: η υπερβολική ηγεσία μπορεί να είναι τόσο κακή όσο και η ανεπαρκής ηγεσία. Ένας καλός ηγέτης οδηγεί τους ανθρώπους όσο το δυνατόν γρηγορότερα στο υψηλότερο δυνατό επίπεδο αυτονομίας, δίνοντας σε όλους μια ευκαιρία. Αυτό απαιτεί πολλή υπομονή. «Θετική ηγεσία» ήταν η σύσταση, βασισμένη σε ηθικές αξίες και στην υπόθεση ότι οι άνθρωποι θα κάνουν εκπληκτικά πράγματα εάν ένας ηγέτης μπορεί να αναδείξει τις καλύτερες δυνατότητές τους.»

Το βράδυ της Τετάρτης, η «Συζήτηση Οικογενειακής Επιχειρηματικότητας», ήταν επίσης πηγή έμπνευσης. Παρέιχε τη μοναδική ευκαιρία για συνάντηση και συζήτηση με τους επιχειρηματίες της επόμενης γενιάς από εντελώς διαφορετικούς τομείς. Τα αποτελέσματα ήταν αποκαλυπτικές ανταλλαγές σχετικά με - όπως το έθεσε ο Paolo Morosetti - το «Χορό της Διαδοχής» - την εσωτερική επανατοποθέτηση της οικογένειας για να αφήσει να εισέλθει, με αργό ρυθμό, η επόμενη γενιά.

Συγχρονες Τάσεις

Την Πέμπτη, πήρε τον λόγο ο Ferdinando Pennarola, επίσης βετεράνος της FAMP το 2015. Το θέμα του ήταν «Σχεδιασμός του οργανισμού του μέλλοντος». Συμφώνησε με τον συνάδελφό του Maffè από την πρώτη μέρα ότι το «Servitization» - ο συνδυασμός της παραγωγής και των υπηρεσιών - θα διαδραματίσει σημαντικό ρόλο.





Οι χονδρέμποροι ενδέχεται να πιστεύουν ότι αυτό θα τους επηρεάσει μόνο έμμεσα. Αλλά στην έκδοση 1/2018 του FEGIME Voice δημοσιεύσαμε ένα άρθρο που απεικονίζει τον τρόπο με τον οποίο ένας από τους Προτιμητέους Προμηθευτές μας εφαρμόζει ήδη ένα επιχειρησιακό μοντέλο προσανατολισμένο στις υπηρεσίες που βρίσκεται εκτός της παραδοσιακής εφοδιαστικής αλυσίδας τριών βαθμίδων (3-tier). Έτσι, είναι συντετο να έχουμε κατά νου όλα τα σενάρια.

Για τις εταιρείες δεν υπάρχει σίγουρη συνταγή για να βρουν την κατάλληλη στιγμή να αναθεωρήσουν και να αλλάξουν το επιχειρηματικό τους μοντέλο. Αλλά μόλις έχετε μια καλή στρατηγική, η εκτέλεση είναι η βασική ικανότητα που θα την μετατρέψει σε αποτελέσματα. Συμβουλή του Pennerola: όλα έχουν σημασία. Το πλαίσιο / παρουσίαση μπορεί να επηρεάσει τον κύκλο εργασιών έως και 25% θετικά ή αρνητικά. Για αυτό, η σύστασή του είναι να γίνουν ένας «αρχιτέκτονας επι-

λόγης» ή κάποιος που αναλαμβάνει την ευθύνη για την οργάνωση του πλαισίου μέσα στο οποίο οι άνθρωποι παίρνουν αποφάσεις.

Η τελευταία μέρα ξεκίνησε με άλλη μια τολμηρή διάλεξη από τον Tomasi, αυτή τη φορά με θέμα «Ευθυγράμμιση στόχων και κινήτρων επίδοσης». Έδωσε μια πολύ ενδιαφέρουσα μελέτη περίπτωσης από έναν χονδρέμπορο με πολλά καταστήματα που είχαν διαφορετική απόδοση και ανέπτυξε τις σύνθετες εκτιμήσεις που είναι απαραίτητες για την κατανομή του κεντρικού κόστους - και επομένως για την επίδραση των προσωπικών κινήτρων - όσο το δυνατόν πιο δίκαια. Εν ολίγοις, θα πρέπει να ληφθούν υπόψη όλα τα διαφορετικά επίπεδα απόδοσης: η συνολική χρηματοοικονομική απόδοση, οι επιδόσεις της επιχειρηματικής μονάδας και οι μεμονωμένοι μη χρηματοοικονομικοί δείκτες.

Ο Paolo Morosetti ολοκλήρωσε την εβδομάδα με μερικές

συμβουλές για τη δημιουργία μακροχρόνιων οικογενειακών επιχειρήσεων. Μια από τις τελευταίες συμβουλές του για τη μακροχρόνια διάρκεια ήταν η υιοθέτηση της αλλαγής. Τη στήριξε με ένα απόσπασμα που αποδίδεται στον Gustav Mahler, αλλά το οποίο στην πραγματικότητα προέρχεται από τον Γάλλο Σοσιαλιστή Jean Jaurès: «Παράδοση δεν είναι η λατρεία της στάχτης, αλλά η διατήρηση της φωτιάς.»

Εμπνευσμένοι από τη φωτιά των καθηγητών τους, οι ομάδες εργασίας έκαναν εξαιρετικές παρουσιάσεις το τελικό απόγευμα. Το γεμάτο εκτίμηση κοινό περιελάμβανε το Διευθύνοντα Σύμβουλο της FEGIME Ιταλίας, κ. Claudio Albertini, το David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλο της FEGIME, τον καθηγητή Paolo Morosetti και τον Πρώην Πρόεδρο της FEGIME, John Powell (FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου), οι οποίοι είχαν έρθει στο Μιλάνο ειδικά για να απονεύμουν τα πιστοποιητικά παρακολούθησης του προγράμματος στους συμμετέχοντες.

Προϊόντα

Η Theben επεκτείνει το σύστημα «LUXORliving» για το έξυπνο σπίτι

Νέα υλικά

Στη φετινή έκθεση Light + Building η Theben παρουσίασε το εύχρηστο σύστημα έξυπνου σπιτιού «LUXORliving» (FEGIME Voice 1/2018). Τώρα έχουν ήδη τα πρώτα νέα εξαρτήματα: εντοιχιζόμενους ενεργοποιητές και έναν ενεργοποιητή θέρμανσης με ενσωματωμένο ελεγκτή .

Η εγκατάσταση των νέων εντοιχιζόμενων ενεργοποιητών σε κουτιά διακοπών και συνδέσεων βάζει τέλος στις χρονοβόρες και ακριβές καλωδιώσεις στον πίνακα ελέγχου. Με την παροχή ρεύματος από την τάση του διαύλου, δεν απαιτείται πρόσθετη παροχή ρεύματος.

Οι νέοι ενεργοποιητές διατίθενται σε τρεις εκδόσεις: ως ρυθμιστές έντασης φωτός (LUXORliving D1) για λαμπτήρες πυρακτώσεως, αλογόνου και LED με δυνατότητα ρύθμισης έντασης φωτός. Η αυτόματη ανίχνευση φορτίου και η ρυθμιζόμενη καμπύλη ρύθμισης έντασης φωτός επιτρέπουν την ομαλή και χωρίς αναλαμπή, ρύθμιση έντασης φωτός. Η δεύτερη έκδοση (LUXORliving J1) είναι ένας ενεργοποιητής περσίδων για τον έλεγχο περσίδων, τεντών και ρολών. Η τρίτη έκδοση (LUXORliving S1) είναι ένας ενεργοποιητής μεταγωγής με ένα κανάλι και δύο εξόδους ως μη επαφή ή ανοιχτή επαφή (εναλλασσόμενη



Όπως και η υπόλοιπη σειρά ρυθμιστών έντασης φωτός (dimmer) της Theben, το νέο LUXORliving UP-Dimmer D1 ελέγχει τέλεια τις λυχνίες LED παρέχοντας τη δυνατότητα ομαλής και χωρίς το φαινόμενο αναλαμπής ρύθμισης έντασης φωτισμού.



Πρώτη φορά, ο νέος ενεργοποιητής θέρμανσης 6 θέσεων σας επιτρέπει να ελέγχετε την ενδοδαπέδια θέρμανση μέσω της εφαρμογής LUXORplay.

λειτουργία), που χρησιμεύει κυρίως ως ανταλλακτικό μεταγωγικού διακόπτη, κατά την αναβάθμιση μιας κατοικίας, για παράδειγμα. Δύο δυαδικές εισοδοί ανά συσκευή επιτρέπουν την εύκολη θέση σε λειτουργία και την ενσωμάτωση συμβατικών κουμπιών.

Για πρώτη φορά, ο νέος ενεργοποιητής θέρμανσης 6 θέσεων σας επιτρέπει να ελέγχετε την ενδοδαπέδια θέρμανση μέσω της εφαρμογής LUXORplay. Με τον ενσωματωμένο ρυθμιστή θέρμανσης, ο ενεργοποιητής επιτρέπει αξιόπιστο έλεγχο των ενεργοποιητών και εύκολη εγκατάσταση στον διανομέα του κυκλώματος θέρμανσης.

Οι χρήσιμες συνδέσεις βυσμάτων και ένα κλειστό περιβλήμα καθιστούν εύκολη την ενσωμάτωσή τους σε υπάρχοντες διανομές κυκλώματος θέρμανσης. Με αυτόν τον ενεργοποιητή, οι μονάδες ενεργοποίησης του συστήματος LUXORliving μπορούν να ελεγχονται ως σύστημα 24V DC, αλλά και σε συστήματα λειτουργίας με 0-10V.

Προϊόντα

Με το «easyE4» η Eaton παρουσιάζει την επόμενη γενιά της επιτυχημένης σειράς ηλεκτρονόμων (relay) ελέγχου. Με το απλό, αρθρωτό σύστημα επέκτασης, το «easyE4» θέτει ένα νέο πρότυπο για τους συμπαγείς ελεγκτές.



Το νέο «πολυεργαλείο»

Το «easyE4» είναι ένα πολυεργαλείο και η ιδανική επιλογή για όποιον θέλει να υλοποιήσει εργασίες ελέγχου με όσο το δυνατόν λιγότερη προσπάθεια. Ο απλός χειρισμός και το λογισμικό προγραμματισμού «easySoft 7» καθιστούν δυνατή την υλοποίηση απλών εργασιών ελέγχου καθώς και πιο ολοκληρωμένες διαμορφώσεις με υψηλή απόδοση της διαδικασίας. Η ενσωματωμένη διασύνδεση Ethernet παρέχει επίσης πρόσβαση στους χρήστες στο βιομηχανικό διαδίκτυο των πραγμάτων (IIoT). Το easyE4 αντικαθιστά τις υπάρχουσες σειρές easy500, easy700 και easy800.

Για μέγιστη ευελιξία, κάθε βασική μονάδα διαθέτει τέσσερις ψηφιακές εξόδους, τέσσερις αναλογικές / ψηφιακές εισόδους με ανάλυση 12 bit και τέσσερις γρήγορες ψηφιακές εισόδους που μπορούν να χρησιμοποιηθούν, για παράδειγμα, για την εφαρμογή μετρητών υψηλής απόδοσης. Όλες οι εισόδους μπορούν επίσης να χρη-

σιμοποιηθούν ως εισόδοι ελέγχου ενεργοποίησης ή διακοπής - μια λειτουργία που συνήθως προσφέρεται μόνο από πιο πολύπλοκους ελεγκτές. Αυτό σημαίνει ότι μια ρουτίνα διακοπής μπορεί να ξεκινήσει για ένα καθορισμένο συμβάν σε λειτουργία μετρητή, χρόνου ή ορίου. Σε συνδυασμό με τη λειτουργία NET, ο ηλεκτρονόμος (relay) ελέγχου είναι επομένως σε θέση να επιτύχει χρόνους απόκρισης που ανταγωνίζονται εξελιγμένους λογικούς ελεγκτές. Ένα άλλο νέο χαρακτηριστικό είναι η δυνατότητα χρήσης ασύρματου σήματος DCF77. Αυτό διασφαλίζει ένδειξη χρόνου και ημερομηνίας υψηλής ακρίβειας για οποιαδήποτε εφαρμογή.

Με έως και 11 μονάδες επέκτασης, η βασική μονάδα μπορεί να επεκταθεί έως και 188 I/O - θέτοντας νέα πρότυπα για τους συμπαγείς ελεγκτές. Με συνολικά 14 μόνο ρυθμίσεις βασικών μονάδων και μονάδων επέκτασης, η Eaton έχει μειώσει τον αριθμό των διαθέσιμων

εκδόσεων σε σύγκριση με τις προηγούμενες σειρές, ενώ διευρύνει το πεδίο εφαρμογής.

Η σειρά περιλαμβάνει συσκευές που καλύπτουν διάφορες τάσεις τροφοδοσίας: έκδοση AC για τάση 85V AC έως 264V AC και έκδοση DC για 24V DC. Ένα ιδιαίτερο χαρακτηριστικό είναι η έκδοση UC (γενική τάση) που μπορεί να χρησιμοποιηθεί σε τάσεις 12V DC, 24V DC ή 24V AC.

Μια προαιρετική οθόνη είναι διαθέσιμη για κάθε βασική μονάδα, η οποία μπορεί να χρησιμοποιηθεί για την εμφάνιση κειμένων, τιμών και παραμέτρων καθώς και για οποιαδήποτε γραφικά στοιχεία και μπορεί επίσης να προσαρμοστεί μέσω του λογισμικού easySoft 7.

www.eaton.com

Προϊόντα

Cimco: η λύση για τις εγκαταστάσεις καλωδίων οπτικών ινών.

Ο Ιδανικός Βοηθός

Σήμερα, η «οπτική ίνα μέχρι το σπίτι» («fibre to the home») γίνεται όλο και περισσότερο το πρότυπο για τη μεταφορά δεδομένων. Για τα νέα κτίρια αυτό είναι σχετικά απλό. Τώρα - ακόμα και σε ήδη υπάρχουσες εγκαταστάσεις, αυτό αποδεικνύεται δυνατό από την Cimco. Για πολλά χρόνια το «Kati Blitz» ήταν ο ιδανικός βοηθός σε υφιστάμενες εγκαταστάσεις διέλευσης καλωδίων και αποτέλεσε τη βάση για την ανάπτυξη του «Kati Blitz Mini». Αυτό αναπτύχθηκε για εγκαταστάσεις καλωδίων οπτικών ινών σε υπάρχοντες σωληνώσεις. Όπου οι συμβατικές μέθοδοι έλξης δεν είναι πλέον επαρκείς, το «Kati Blitz Mini» - με προφίλ υαλονημάτων διαμέτρου μόλις 1,2mm - δείχνει τις πλήρεις δυνατότητές του.



παι τη διέλευση από στενούς χώρους και στροφές, η διαδικασία εισαγωγής με ώθηση σε έναν σύστημα σωληνώσεων πραγματοποιείται γρήγορα και απλά. Η ράβδος λειτουργεί αυτόματα από την κασέτα και έτσι υποστηρίζει την εισαγωγή της ράβδου με το χέρι. Η χρήση του συστήματος εισαγωγής με έλξη είναι παρόμοια με αυτή του Kati Blitz Comfort, αλλά με πρόσθετο σωλήνα οδήγησης, ο οποίος μπορεί να οδηγήσει και να προστατεύσει τη ράβδο. Διατίθενται τρεις εκδόσεις: μήκους 15m, 25m και 35m, καθώς και σειρά αξεσουάρ όπως κεφαλή οδήγησης, σετ συντήρησης, ακροφύσιο έλξης κλπ. Περισσότερες λεπτομέρειες μπορείτε να βρείτε στην ιστοσελίδα της Cimco.

και τη σταθερότητα, καθώς και την πολύ μικρή ακτίνα κάμψης 15mm. Σε συνδυασμό με την εύκαμπτη κεφαλή οδήγησης Mini, της οποίας το ειδικό σχήμα επιτρέ-

www.cimco.de

Προϊόντα

Τα νέα φώτα LED της Haupa με υψηλό δείκτη χρωματικής απόδοσης εγγυώνται την ασφάλεια στην εργασία.



Το φωτιστικό εργασίας (αριστερά) και ο συμπαγής προβολέας (δεξιά) προσφέρουν υψηλό δείκτη χρωματικής απόδοσης και είναι εξαιρετικά στιβαρά.

Περισσότερο φως, περισσότερη ασφάλεια

Όλοι γνωρίζουμε το πρόβλημα: κάνετε μια δουλειά και το φως είναι τόσο λίγο που δεν μπορείτε καν να διακρίνετε τα χρώματα των καλωδίων. Η Haupa έχει τώρα τη λύση: το φωτιστικό εργασίας HUPlight1 0+3 και τους δύο συμπαγείς προβολείς HUPlight10pro και HUPlight20pro.

Τα τρία νέα προϊόντα έχουν υψηλό Δείκτη Χρωματικής Απόδοσης ίσο με 90. Απλώς για λόγους σύγκρισης, το φως ημέρας έχει δείκτη 100. Αυτό σας δίνει τη δυνατότητα να δείτε τα χρώματα πολύ πιο φυσικά - και αυτό εξασφαλίζει καλύτερο επίπεδο ασφαλείας

στην εργασία. Η φωτεινότητα του φωτιστικού εργασίας είναι 220Lm (3W LED) + 800Lm (10W LED). Είναι εξοπλισμένο με ρυθμιζόμενη μαγνητική βάση, γάντζο για ανάρτηση και κλιπ ζώνης. Το φωτιστικό εργασίας και οι συμπαγείς προβολείς έχουν πολλά κοινά χαρακτηριστικά: όλα είναι κατάλληλα για χρήση σε εσωτερικό και εξωτερικό χώρο και είναι ανθεκτικά στην εκτίναξη νερού σύμφωνα με το IP54. Έχουν μεταβλητή ένταση φωτισμού 50% ή 100%. Όλα περιλαμβάνουν ενσωματωμένη μπαταρία Li-Ion, μονάδα ισχύος, φορτιστή και καλώδιο 12V για φόρτιση στο αυτοκίνητο.

Η φωτεινότητα των HUPlight10pro και HUPlight20pro είναι 900Lm + 1800Lm. Οι προβολείς μπορούν επίσης να χρησιμοποιηθούν για τη φόρτιση εξωτερικών συσκευών μέσω USB (λειτουργία power bank). Και τα δύο μοντέλα διαθέτουν υψηλής ποιότητας, ανθεκτικό περίβλημα από χυτοπρεσαριστό αλουμίνιο με πλαστική προστασία άκρων.

www.haupa.com

Προϊόντα

Πρακτικές λύσεις

Οι αυτοκόλλητες βάσεις καλωδίων προσφέρουν μεγάλη βοήθεια όπου η διάτρηση, το βίδωμα ή συγκόλληση σημείων στερέωσης για καλωδίωση δεν είναι εφικτά. Οι συμβατικές κόλλες συχνά δεν παρέχουν το επιθυμητό επίπεδο αντοχής υπό φορτίο - ειδικά σε ελαφρώς ανώμαλες ή καμπύλες επιφάνειες. Γι' αυτό οι βάσεις «SolidTack» και «FlexTack» της HellermannTyton κατασκευάζονται με κόλλα υψηλής απόδοσης.

Αυτή η συγκολλητική ουσία με ακρυλική βάση έχει σχεδιαστεί ειδικά για εφαρμογή σε επιφάνειες όπως πολυπροπυλένιο, πολυαιθυλένιο, μέταλλα, γυαλί και βαμμένες ή επικαλυμμένες με σκόνη επιφάνειες. Η αρχική συγκόλληση είναι τόσο ισχυρή ώστε οι δε-

σμίδες να μπορούν να στερεωθούν αμέσως με μια καλωδίωση.

Ο εύκολος τρόπος να επισκευάσετε φθορές της μόνωσης και του προστατευτικού μανδύα των καλωδίων.

Τα χιτώνια από PVC είναι ευαίσθητα σε φθορά λόγω τριβής. Το κιτ επισκευής καλωδίων RMS της HellermannTyton είναι ιδανικό για μόνιμη σφράγιση και προστασία των φθαρμένων καλωδίων γρήγορα. Το θερμοσυρρικνούμενο υλικό περιτύλιξης παρέχει μηχανική προστασία και μια συγκολλητική επένδυση διασφαλίζει ότι το χιτώνιο παραμένει αξιόπιστα αδιάβροχο.

Η εφαρμογή είναι απλή: μετά από απολίπανση του περιβλήματος του καλωδίου γύρω από την κατεστραμμένη περιοχή, απλά τυλίξετε το χιτώνιο γύρω από το καλώδιο, σπρώξτε το στο κανάλι ανοξείδωτου χάλυβα που παρέχεται και θερμαίνετε για συρρίκνωση. Τα θερμοχρωματικά σημεία βαφής στο εξωτερικό του χιτωνίου εξαφανίζονται με επαρκή θερμότητα. Η κόλλα θα ρέει και από τις δύο άκρες, ολοκληρώνοντας και εξασφαλίζοντας τη σφράγιση.

Διαθέσιμο σε 6 μεγέθη και 4 στάνταρ μήκη, το RMS καλύπτει ένα ευρύ φάσμα διαμέτρων καλωδίων από 10mm έως 160mm.

www.hellermanntyton.com



Αριστερά: η βάση FlexTack. Κέντρο: SolidTack - και δεξιά: το κιτ επισκευής καλωδίων RMS.



Προϊόντα

Νέα από την LEDVANCE: ένας βραβευμένος σχεδιασμός και νέοι λαμπτήρες HQL LED για φωτισμό οδών.

Έτσι ξεχωρίζουν οι ηγέτες

Ο αντικατοπτρισμός χαρακτηριστικών όπως το θάρρος, η δυναμική και η ευελιξία μιας νέας εταιρίας φωτισμού σε έναν μοντέρνο σχεδιασμό προϊόντων και ταυτόχρονα η έκφραση της συναισθηματικής πτυχής του φωτός - αυτή ήταν η πρόκληση που αντιμετώπισε η ομάδα έργου της LEDVANCE μαζί με τον συνεργάτη της Phoenix Design, όταν στα μέσα του 2017 της ανατέθηκε το έργο της σύλληψης μιας πειστικής γλώσσας σχεδιασμού για την ταχέως αναπτυσσόμενη σειρά φωτιστικών LED για επαγγελματίες του φωτισμού.

Σαφώς, η διεπιστημονική ομάδα υλοποίησε εξαιρετικά αυτό το έργο μαμούθ. Στην έκθεση Light + Building της Φρανκφούρτης την άνοιξη του 2018, η ανταπόκριση των πελατών στα φωτιστικά σώματα σχεδιασμού «SCALE» ήταν ήδη εξαιρετική. Το Γερμανικό Βραβείο Σχεδιασμού 2019 στην κατηγορία φωτισμού αποτελεί πλέον μια επιπλέον απόδειξη ότι η LEDVANCE έχει πιάσει τον παλμό των καταναλωτών με το σχεδιασμό των φωτιστικών της.

Στις οικογένειες φωτιστικών που είναι ήδη διαθέσιμες στο εμπόριο - όπως η «Tracklight Spot» για φωτισμό ανάδειξης σε καταστήματα και το «IndivILED» που χρη-

σιμοποιείται σε γραφεία - ο σχεδιασμός SCALE έχει υλοποιηθεί τέλεια (δείτε τις φωτογραφίες παραπάνω): μειωμένος όγκος και ακόμα πιο εξελιγμένη συνολικά εμφάνιση, με γραμμικά σχήματα, έξυπνα τονισμένα λειτουργικά στοιχεία και - ως ένα είδος «υπογραφής» - το τρισδιάστατο λογότυπο LEDVANCE.

«Με το σχέδιο SCALE, θέλαμε να δημιουργήσουμε - πέρα από την καθαρή λειτουργία του φωτιστικού - την αισθητική αξία που αντιλαμβάνεται τη συναισθηματικότητα του φωτός, απευθύνεται στους πελάτες μας και έχει ένα υψηλό αποτέλεσμα αναγνώρισης», λέει η Heidi Babutzka, διευθύντρια έργου για το έργο σχεδιασμού στη LEDVANCE. «Το βραβείο αποτελεί μεγάλη τιμή για τη LEDVANCE και τον συνεργάτη μας τη Phoenix Design. Συγχαρητήρια σε όλους τους εμπλεκόμενους».

Αποδοτικός φωτισμός οδών

Καλά νέα για τους δήμους, τις πόλεις, τις επιχειρήσεις και τους χονδρεμπόρους: Η LEDVANCE εισάγει στην αγορά νέους λαμπτήρες HQL LED με την επωνυμία OSRAM. Νέες τεχνολογικές λύσεις είναι ιδιαίτερα περι-

ζήτητες σε αυτό τον τομέα, επειδή οι ευρέως διαδεδομένοι παραδοσιακοί λαμπτήρες HQL έχουν απαγορευθεί στην αγορά από τον Απρίλιο του 2015. Αυτή η επόμενη γενιά λαμπτήρων HQL LED πληροί τις απαιτήσεις του σύγχρονου φωτισμού σε δημόσιους χώρους: οι νέοι λαμπτήρες HQL LED παρέχουν σταθερές και βέλτιστες συνθήκες ορατότητας για τους δημόσιους δρόμους ειδικότερα - μέσω ψυχρού λευκού φωτός με χρώμα φωτός 4.000Kelvin και φωτεινή ροή 6.000lumens. Οι νέοι λαμπτήρες παρέχουν πλήρη ένταση χωρίς περίοδο προθέρμανσης.

Η LEDVANCE προσφέρει επίσης μια ιδανική λύση αντικατάστασης LED για συμβατικούς λαμπτήρες NAV για χρήση σε κατοικημένες περιοχές, πλευρικούς δρόμους και πάρκα - τα μοντέλα με CRI 80 εκπέμπουν ένα θερμό λευκό φως (2.700Kelvin για πολύ ευχάριστο φωτισμό).

Η τρίτη γενιά των νέων λαμπτήρων LED HQL περιλαμβάνει διαφορετικές εκδόσεις για συνήθεις βιδωτές βάσεις E27 και τις εξίσου κοινές βάσεις E40. Ιδιαίτερα χρήσιμες: ως άμεση λύση αντικατάστασης συμβατικών λαμπτήρων HQL, οι λαμπτήρες LED μπορούν να χρησιμοποιηθούν στα συμβατικά συστήματα έναυσης (CCG) και τους πυκνωτές αντιστάθμισης των υφιστάμενων φωτιστικών συστημάτων χωρίς αλλαγή καλωδίων.

Επιπλέον, η LEDVANCE προσφέρει τώρα ένα εκτεταμένο χαρτοφυλάκιο του τμήματος HQL LED για νέους τομείς εφαρμογής: τα νέα μοντέλα LED HQL Highbay υπό την επωνυμία OSRAM μπορούν να αντικαταστήσουν τους παραδοσιακούς λαμπτήρες HQL και HQL 250W και 400W. Οι λαμπτήρες LED είναι ιδανικοί για χρήση σε μεγάλους, υψηλούς χώρους, όπως βιομηχανικές εγκαταστάσεις ή αποθήκες μεγάλου διαστάσεων.



Προϊόντα

Τα προϊόντα της OBO Bettermann πληρούν επίσης τις ειδικές απαιτήσεις της ναυπηγικής βιομηχανίας.

Αξιόπλοια

Τα συστήματα που εγκαθίστανται σε πλοία πρέπει να πληρούν συγκεκριμένα κριτήρια, ειδικά για χρήση στην ανοικτή θάλασσα. Εκεί εφαρμόζεται το υψηλότερο επίπεδο προτύπων προστασίας από τη διάβρωση. Τα συστήματα πρέπει επίσης να παρουσιάζουν εξαιρετική ανθεκτικότητα όσον αφορά τα φορτία καλωδίων ή τα φορτία κρούσης. Στην OBO, τα μέλη της FEGIME που προμηθεύουν τη ναυπηγική βιομηχανία θα ανακαλύψουν έναν αξιόπιστο συνεργάτη.

Η OBO Bettermann κατέχει ηγετική θέση στον τομέα της υποστήριξης καλωδίων. Είτε από ανοξειδωτο χάλυβα είτε αλουμίνιο, γαλβανισμένο ή γαλβανισμένο εν θερμώ, τα υψηλής ποιότητας υλικά της OBO κα-



Εξοπλισμένο με εξαρτήματα OBO: το «Norwegian Bliss».

θώς και το βέλτιστο φινιρίσμα ανταποκρίνονται στις υψηλές απαιτήσεις της ναυπηγικής βιομηχανίας. Με το παγκόσμιο δίκτυο πωλήσεων και διανομής της, η OBO Bettermann είναι ευέλικτη και πάντα παρούσα, όπου υπάρχει η ανάγκη των προϊόντων. Οι δυνατότητες παράδοσης, η αξιοπιστία και η ακρίβεια είναι αυτονόητα, όπως και η παροχή ειδικών λύσεων για τον πελάτη. Παράλληλα με την προσφορά προϊόντων που ικανοποιούν τις καθολικές απαιτήσεις που αναφέρονται παραπάνω, η OBO Bettermann μπορεί επίσης να προσφέρει προϊόντα για εκείνες τις περιπτώσεις που πρέπει να ικανοποιούνται ειδικές απαιτήσεις, όπως σε μηχανοστάσια, ψευδοροφές ή χώρους επιβατών.

Ιδιαίτερα όταν πρόκειται για κρουαζιερόπλοια και για τις περιοχές του πλοίου όπου συχνάζουν οι επιβάτες, η εμφάνιση των συστημάτων και η αισθητική παίζει επίσης σημαντικό ρόλο. Ως επίσημος συνεργάτης των ναυπηγείων Meyer Werft στη Γερμανία, η OBO Bettermann συμμετείχε στην κατασκευή του «Norwegian Bliss». Με ολική χωρητικότητα 167.800 τόννων και μήκος 333 μέτρων, το κρουαζιερόπλοιο μπορεί να μεταφέρει περίπου 4.000 επιβάτες. Οι κλίνες και κλίμακες καλωδίων της OBO χρησιμοποιήθηκαν τόσο στο μηχανοστάσιο όσο και στην υπερκατασκευή.

www.obo.de

Προϊόντα

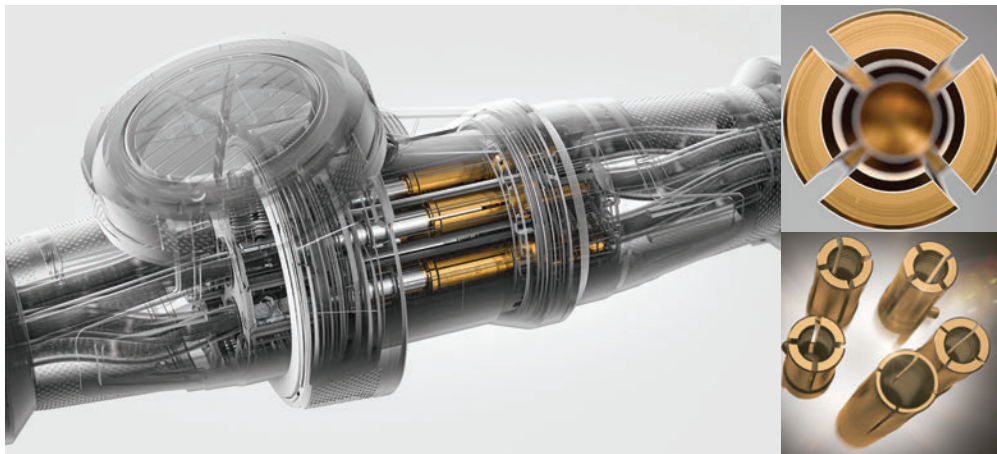
Το εσωτερικό είναι αυτό που μετράει

Τα βιομηχανικά βύσματα και οι υποδοχές των 63A και 125A εκτίθενται συχνά στις πιο δύσκολες συνθήκες. Σε εργοτάξια ή στη βαριά βιομηχανία πρέπει να λειτουργούν αξιόπιστα παρά τις συνθήκες ακαθαρσίας και υγρασίας. Τα συμβατικά βύσματα και οι υποδοχές αυτής της κατηγορίας ήταν πάντα ένας συμβιβασμός μεταξύ ευκολίας χειρισμού και ποιότητας επαφής. Έπρεπε να επιλέξετε το ένα ή το άλλο. Λόγω των φυσικών συνθηκών, αυτό το δίλημμα φαινόταν αναπόφευκτο.

Με το X-CONTACT η Mennekes παρουσιάζει ένα νέο σύστημα που συνδυάζει μια πλήρως αξιόπιστη ηλεκτρική σύνδεση με την απόλυτη ευκολία χειρισμού. Ο ειδικός σχεδιασμός μειώνει την προσπάθεια εισαγωγής και αφαίρεσης έως και 50% - ένα πλεονέκτημα που απλοποιεί τις διαδικασίες εργασίας και βελτιώνει την ασφάλεια, ιδιαίτερα με ηλεκτρικό ρεύμα υψηλής εντάσεως. Το νέο σύστημα εγγυάται ασφαλές κλείσιμο επαφών και εύκολο χειρισμό σε εξίσου υψηλό επίπεδο ακόμη

και με ρεύματα 63A ή 125A. Η Mennekes το επιτυγχάνει με το ειδικό προεπεξεργασμένο υλικό, μια καινοτόμο διαδικασία εργασίας και φυσικά ένα νέο σχήμα. Μια ματιά στο άνοιγμα ενός χιτωνίου X-CONTACT αποκαλύπτει την έξυπνη αρχή: η σχισμή και το αυλάκι σχήματος X στο εσωτερικό τοίχωμα παρέχουν σαφή λειτουργικά πλεονεκτήματα. Οι νέες επαφές πλέον μπορούν επίσης να αντέξουν τις πιο αντίξοες συνθήκες.

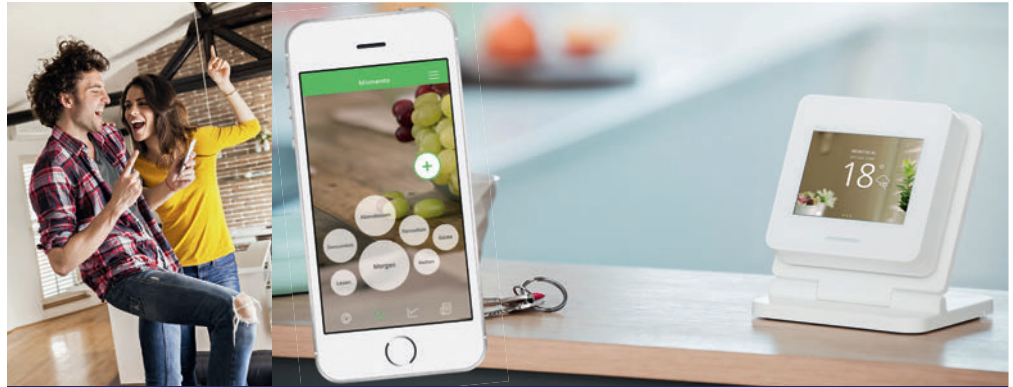
Η αλληλεπίδραση του ανθεκτικού υλικού και του αυλακιού δεν αποτελεί μόνο την εγγύηση για ένα ασφαλές κλείσιμο επαφής, αλλά έχει και μια πρακτική παράπλευρη ωφέλεια: δηλαδή να αφαιρείται κάθε ρύπανση κατά τη σύνδεση και αποσύνδεση του βύσματος. Ακόμη και η διάβρωση της επιφάνειας των επαφών αφαιρείται μέσω της νέας σχεδίασης των χιτωνίων X-CONTACT. Για ιδιαίτερα διαβρωτικά περιβάλλοντα είναι διαθέσιμη μια έκδοση με επινικελωμένα χιτωνία επαφής.



www.mennekes.com

Προϊόντα

Με το ασύρματο σύστημα Wiser η Schneider Electric προσφέρει ένα απλό, φθηνό με μεγάλες προοπτικές βήμα για εφαρμογές στο έξυπνο σπίτι (Smart Home).



Το Wiser ελέγχεται μέσω εφαρμογής. Επιπλέον, υπάρχει ο ελεγκτής Wiser Home Touch, ο οποίος μπορεί να τοποθετηθεί στον τοίχο ή σε επιτραπέζια βάση (δεξιά). Ο φωνητικός έλεγχος είναι επίσης δυνατός.

Smart home στη στιγμή

«Wiser» είναι το όνομα της νέας λύσης της Schneider Electric για την αναπτυσσόμενη αγορά οικιακού αυτοματισμού (Smart Home). Το Wiser προσφέρει ασύρματη και μέσω εφαρμογής συνδεσιμότητα, για όλες τις σημαντικές εφαρμογές στο σπίτι που προσφέρουν περισσότερη άνεση, ασφάλεια και ενεργειακή απόδοση. Αυτό περιλαμβάνει έλεγχο φωτισμού, θέρμανσης και ρολών, καθώς και διαχείριση ενέργειας.

Η καρδιά του συστήματος είναι η εφαρμογή Wiser. Αυτό σας δίνει τη δυνατότητα να ελέγχετε το Έξυπνο Σπίτι (Smart Home) σας μέσω smartphone ή tablet. Επιπλέον, μπορείτε επίσης να χρησιμοποιήσετε το χειριστήριο «Wiser Home Touch». Αυτή η μικρή μονάδα ελέγχου μπορεί να τοποθετηθεί στον τοίχο ή σε επιτραπέζια

βάση. Μπορείτε να τη χρησιμοποιήσετε για να δημιουργήσετε τα δικά σας μεμονωμένα και διαφορετικά σενάρια για φωτισμό, ρολά και θέρμανση που έπειτα μπορείτε είτε να ενεργοποιήσετε από απόσταση είτε να ρυθμίσετε την αυτόματη λειτουργία τους. Με αυτόν τον τρόπο μπορείτε - για παράδειγμα - να προσομοιώσετε την παρουσία σας στο σπίτι για να αποτρέψετε τις διαρρήξεις. Με την προσθήκη ανιχνευτών κίνησης και επαφών παραθύρου/πόρτας, ορισμένοι έλεγχοι μπορούν επίσης να ενεργοποιηθούν αυτόματα. Με αυτό τον τρόπο, ένα ανοιχτό παράθυρο χαμηλώνει κυριολεκτικά τη θέρμανση. Το σύστημα διαχείρισης ενέργειας σας δίνει τη δυνατότητα να γνωρίζετε ακριβώς πόση ενέργεια χρησιμοποιείτε και πώς μπορείτε να κάνετε οικονομία. Οι έξυπνοι διακόπτες φωτισμού, οι ρυθμιστές έντασης

φωτός (dimmer), τα χειριστήρια ρολών και οι θερμοστάτες ολοκληρώνουν το σύστημα.

Για την επικοινωνία μεταξύ των εξαρτημάτων η Schneider Electric χρησιμοποιεί το προηγμένο ασύρματο πρότυπο εξοικονόμησης ενέργειας. Συμπληρώνει το πρότυπο Bluetooth που χρησιμοποιήθηκε προηγουμένως και διασφαλίζει μια εμβέλεια έως 100 μέτρων και έναν απλούστερο έλεγχο των εξαρτημάτων. Το Wiser, όμως, δεν παραβλέπει ούτε τη σημερινή μεγατάση: τον φωνητικό έλεγχο. Είναι συμβατό με το Amazon Echo, το Google Home και σύντομα με το HomeKit της Apple.

www.schneider-electric.com

Προϊόντα

Ένα Νέο Συνδεδεμένο Σύστημα Φωτισμού

Η Signify παρουσιάζει το Interact Pro, την τελευταία προσθήκη στο χαρτοφυλάκιο διαδικτύου αντικειμένων αλληλεπίδρασης. Το λογισμικό - σε συνδυασμό με τα φωτιστικά, τους λαμπτήρες και τους αισθητήρες - δημιουργεί το πρώτο σύστημα έξυπνου φωτισμού πολλαπλών λειτουργιών που αναπτύχθηκε για μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις (ΜΜΕ). Το Interact Pro είναι μια εφαρμογή και πίνακας εργαλείων που επιτρέπει στις ΜΜΕ να ελέγχουν και να διαχειρίζονται τον φωτισμό τους. Αυτό τους δίνει τη δυνατότητα να εργάζονται πιο έξυπνα, διευκολύνοντας παράλληλα την παραγωγικό-

τητα και την ευημερία των εργαζομένων καθώς και τη μείωση του ενεργειακού κόστους. Το Interact Pro λειτουργεί άψογα με λαμπτήρες αλληλεπίδρασης, φωτιστικά και αισθητήρες από τη Philips. Το σύστημα δίνει στους εργαζόμενους τη δυνατότητα να επιλέγουν τον βέλτιστο φωτισμό για τον χώρο εργασίας τους. Μπορούν να επιλέξουν μεμονωμένα το σωστό φως ώστε να ταιριάζει στην ώραση, την εργασία και την ώρα της ημέρας.

Το Interact Pro έχει σχεδιαστεί για μικρούς και με-

σαίους εμπορικούς χώρους που κυμαίνονται έως 1.000m² σε γραφεία και έως 10.000m² σε βιομηχανικούς χώρους. Επιτρέπει τη σύνδεση και τη διαχείριση ταυτόχρονα έως και 200 σημείων φωτισμού. Το λογισμικό Interact Pro που είναι συνδεδεμένο με το cloud διαθέτει μια δικτυακή πύλη, μια διεπαφή, έναν πίνακα ελέγχου και μια εφαρμογή μέσω της οποίας οι επιχειρήσεις μπορούν να ελέγχουν τον φωτισμό τους.

Το λογισμικό Interact Pro και οι λαμπτήρες και τα φωτιστικά της Philips με δυνατότητα αλληλεπίδρασης ενεργοποιούνται με το ανοιχτό παγκόσμιο ασύρματο πρότυπο Zigbee 3.0. Το ασύρματο συνδεδεμένο σύστημα φωτισμού με ρύθμιση μέσω εφαρμογής σημαίνει ότι μπορεί να εγκατασταθεί γρηγορότερα από τα παραδοσιακά συστήματα φωτισμού. Κατά συνέπεια, οι εγκαταστάτες μπορούν να προχωρήσουν στην επόμενη εργασία πιο γρήγορα, ελαχιστοποιώντας ταυτόχρονα την διακοπή στις δραστηριότητες του πελάτη.

www.signify.com



Προϊόντα

Όταν ο χρόνος είναι λίγος, οι διανεμητές PTFIX από τη Phoenix Contact αποτελούν μια καλή λύση - εγκαθίστανται γρήγορα.



Ηλεκτρολογικό υλικό για επαγγελματίες

Μαζί με το χονδρικό εμπόριο ηλεκτρολογικού υλικού, η Phoenix Contact παρουσιάζει το χαρτοφυλάκιο των προϊόντων της σε διάφορα κανάλια ενημέρωσης με το σύνθημα «Ηλεκτρολογικό υλικό για επαγγελματίες». Η προσοχή εστιάζεται στην απλότητα των προϊόντων, στην ταχεία εγκατάστασή τους και στην ισχυρή συνεργασία με το χονδρικό εμπόριο.

Στις σύγχρονες εγκαταστάσεις κτιρίων, ο παράγοντας του χρόνου καθίσταται όλο και πιο σημαντικός. Η Phoenix Contact ικανοποιεί αυτή την απαίτηση με αντίστοιχες συσκευές, εξαρτήματα και συστήματα που επιτρέπουν ιδιαίτερα αποδοτική και οικονομική εγκατάσταση - χρόνος και κόστος μπορούν να εξοικονομηθούν στις εργασίες σύνδεσης, σήμανσης, προστασίας και διανομής.

Οι διανεμητές PTFIX αποτελούν ένα καλό παράδειγμα τέτοιων προϊόντων. Μπορούν να χρησιμοποιηθούν αμέσως χωρίς χειροκίνητη γεφύρωση, επιτρέποντας έτσι εξοικονόμηση χρόνου έως και 80%. Οι κατανεμητές είναι διαθέσιμοι με τεχνολογία σύνδεσης ώθησης 1,5mm², 2,5mm² και 4mm² και με διάφορους αριθμούς θέσεων που μπορούν να τοποθετηθούν σε σειρά χωρίς απώλεια βήματος. Μπορείτε να επεκτείνετε ευέλικτα το δυναμικό σας με εμπυματούμενες γέφυρες δύο θέσεων.

Προαιρετικά, τα μπλοκ διανομής είναι επίσης διαθέσιμα με τοποθέτηση σε ράγα DIN (DIN-rail) αλλά και άμεση τοποθέτηση με αυτοκόλλητη βάση, επιτρέποντάς σας να κατασκευάζετε ευέλικτα οποιαδήποτε εφαρμογή. Οι προεπεξεργασμένοι ή συμπαγείς αγω-

γοί συνδέονται γρήγορα με την τεχνολογία άμεσης σύνδεσης ώθησης που δεν απαιτεί εργαλείο. Χάρη στην εγκάρσια τοποθέτηση σε ράγα DIN (DIN-rail) και στον συμπαγή σχεδιασμό, μπορεί να επιτευχθεί εξοικονόμηση χώρου έως και 50%.

Οι διανομείς ισχύος με 2, 6, 12 και 18 πόλους διατίθενται σε έντεκα χρώματα, με ή χωρίς υποδοχή γεφύρωσης για εύκολη και ασφαλή εγκατάσταση. Καθώς όλα τα σημεία ακροδεκτών είναι επισημασμένα, η διάταξη καλωδίωσης είναι απόλυτα σαφής. Με τους διανομείς PTFIX, μπορείτε να δημιουργήσετε μια ευέλικτη και οικονομικά αποδοτική διανομή φορτίου και ρευμάτων.

www.phoenixcontact.com

Προϊόντα

Γρήγορος Σχεδιασμός και Παράδοση

Οι μηχανικές διαδικασίες πρέπει να γίνουν πιο σαφείς, οικονομικότερες και κυρίως ταχύτερες. Αυτό απαιτεί κατάλληλα εργαλεία που υποστηρίζουν βέλτιστα τη σύνθετη διαδικασία σχεδιασμού ηλεκτρολογικών εγκαταστάσεων - για παράδειγμα τον ευφυή και φιλικό προς το χρήστη, Διαμορφωτή της Weidmuller (WMC). Η δυναμική λύση του λογισμικού επιταχύνει την επιλογή, τη διαμόρφωση και την παραγγελία εξαρτημάτων για ράγες τερματικών από την γκάμα της Weidmuller.

Το εργαλείο υποστηρίζει την ενοποιημένη ροή εργασιών μηχανικής, από το σχεδιασμό με τα συστήματα ECAD έως την παροχή οδηγιών. Η απλή λειτουργία, ο σαφής σχεδιασμός και η ενσωμάτωση στο αντίστοιχο μηχανικό σύστημα καθιστούν τη διαμόρφωση των γραμμών για εύκολες, ασφαλείς και προσαρμοσμένες συνδέσεις ράγας. Τα δεδομένα του προϊόντος μπορούν να ενσωματωθούν πλήρως σε όλα τα κοινά εργαλεία μηχανικής, όπως το ePlan P8 ή το Zuken E3. Οι τρισδιάστατες όψεις διευκολύνουν τη διαστασιολόγηση, την καλωδίωση και τη σήμανση στην κατασκευή πινάκων.



Η «Υπηρεσία Γρήγορης Παράδοσης» επιτρέπει τη διεκπεραίωση μικρών έργων, τη διαχείριση μεμονωμένων απαιτήσεων και τις παραγγελίες που αφορούν μεμονωμένες ποσότητες.

Το λογισμικό γίνεται άμεσα κατανοητό μέσω της αμφίδρομης επικοινωνίας και της ευκολίας χρήσης (drag-and-drop) στοιχείων που επιλέγονται. Επιπλέον, ο Διαμορφωτής Weidmuller περιλαμβάνει μια βάση δεδομένων με λύσεις βέλτιστης πρακτικής για τυποποιημένα έργα.

Κατά περίπτωση, ο πελάτης θα λαμβάνει ατομική προσφορά για την Υπηρεσία Γρήγορης Παράδοσης μέσω του ενσωματωμένου «Πλήκτρου» στο λογισμικό. Μετά την αποδοχή της προσφοράς, ο πελάτης θα λαμβάνει την μεμονωμένα συναρμολογημένη, έτοιμη προς εγκατάσταση πλακέτα ακροδεκτών σε μόλις τέσσερις εργάσιμες ημέρες συν μία ημέρα για την παράδοση εντός της Γερμανίας. Το λογισμικό είναι διαθέσιμο ως δωρεάν λήψη στην ιστοσελίδα της Weidmuller.

www.weidmuller.com



FEGIME Πορτογαλίας

Συνάντηση κορυφής

Η Joana Requetim Junqueiro από την ElectroRequetim S.A., Μέλος της FEGIME Πορτογαλίας, ανέβασε τη FEGIME (πάλι) στην κορυφή του Κίλιμάντζαρο, Ushuru, σε ύψος 5895 μέτρων.

«Για μένα, το βουνό προσέφερε μια πρόκληση ζωής», δήλωσε η Joana Requetim Junqueiro. «Κατάφερα να αντεπεξέλθω με επιτυχία χάρη στην επιμονή, τη στρατηγική και τη σκληρή δουλειά - στηριζόμενη όχι μόνο στην εμπειρία του μέντορά μου αλλά και στην ανεπιφύλακτη υποστήριξη της οικογένειάς και των φίλων μου. Η τέλεια αναλογία με το επιχειρηματικό μοντέλο της FEGIME: διεξάγουμε επιχειρηματικές δραστηριότητες και αντιμετωπίζουμε επιτυχώς τις προκλήσεις μας με την καθοδήγηση της FEGIME, τα μέλη της οικογένειάς μας στις εταιρείες μας και την άνευ όρων υποστήριξη των μελών, συνεργατών και προμηθευτών της FEGIME. Αποδεχτείτε την πρόκληση και προωθήστε την επιτυχία σας!»

www.fegime.pt



ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΙΣ

- 31/01 - 01/02/19 BOD, Badajoz
- 20/02 - 22/02/19 FEGIME Future, Blomberg με την Phoenix Contact
- 20/03 - 22/03/19 Συνέλευση των Μετόχων, Κοπεγχάγη
- 09/04 - 11/04/19 BOD, Βουδαπέστη
- 10/04 - 12/04/19 FEGIME Future, Βουδαπέστη με τη Weidmuller
- 09/05 - 11/05/19 EUEW, Βρυξέλες
- 29/05 - 30/05/19 Συνέλευση των Μετόχων, Νίκαια
- 30/05 - 01/06/19 16ο Συνέδριο FEGIME, Νίκαια



FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e (D)
90449 Nürnberg
Γερμανία

Τηλ 0049 (0) 911 641 899 0
Φαξ 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com